PTC vend WindChill à EADS

PTC avait choisi le Stade de France pour organiser ses journées utilisateurs. L'occasion pour l'éditeur américain de rappeler ses résultats exceptionnels de 2008 et de revenir sur le contrat majeur signé avec EADS.

PTC World fut l'occasion pour PTC de revenir sur ses bons résultats 2008 et de clarifier son contrat majeur signé avec EADS.

2008 : un très bon cru

« L'exercice 2008 est le meilleur depuis la création de la société » a rappelé Marc Diouane, le responsable de la filiale française en préambule de cette journée. *« Notre chiffre d'affaires a progressé de 14 % pour dépasser le milliard de dollars, tandis que le bénéfice net augmente de 36 % avec 160 millions de dollars. Plusieurs raisons expliquent ces chiffres flatteurs. Nous avons opéré une forte remise en question de notre engagement vis-à-vis de nos clients, ce qui a boosté notre image. Ensuite notre réseau de ventes indirectes a fortement progressé sur le segment SMB qui atteint désormais 25 % de nos revenus. Pour finir, WindChill fait une percée spectaculaire avec une progression de 25 % cette année ! »*. Rajoutons l'acquisition de l'éditeur CoCreate et l'explication est complète. Si l'éditeur est particulièrement heureux de ses résultats, les dirigeants restent prudents sur l'année à venir et tablent sur une croissance de l'ordre de 3 % pour le prochain exercice…

Sur le plan technique, pas d'annonce majeure depuis le PTC Users World en juin 2008 (voir *Cad-magazine n°144*). Pour rappel, la version 4.0 de Pro/Engineer est sortie en janvier de cette année. Elle bénéficie notamment d'un nouveau module pour gérer la propriété intellectuelle et du partenariat lancé avec Mentor Graphics visant à faciliter les échanges de données MCAD (mécanique) et ECAD (électronique) pour satisfaire les besoins de la mécatronique. Citons également l'interfaçage avec les formats JT (fichiers Cao de NX) et l'intégration de Manikin. Ce dernier permet d'étudier l'ergonomie d'un produit grâce à la mise en œuvre de mannequins numériques *« nettement plus simples d'utilisation que les solutions déjà disponibles sur le marché »*, soulignait B. Shepherd, VP of Product Management.

Stratégie de consolidation

Par ailleurs, CoCreate devient une « partie intégrale » de la stratégie PTC. Ce qui signifie que l'éditeur compte investir largement pour développer la gamme des solutions de CAO collaborative rachetée en 2007. La V 5.0 de Pro/E devrait ainsi bénéficier d'un transfert de technologies explicites propres à CoCreate, et un lien direct est établi entre OneSpace Modeling et WindChill. Enfin, PTC poursuit le développement de Cadds 5 dont la V 15 est disponible depuis février de cette année avec, à la clé, un outil de détection des collisions et l'interopérabilité avec WindChill.

L'outil de GDT collaborative de PTC bénéficie lui aussi de nombreux apports. WindChill 9.1 intègre l'outil de calcul symbolique Mathcad et un viewer 3D repensé. Présenté lors du PTC Users World, WindChill

ProductPoint 1.0 est un outil de collaboration fondé sur Windows SharePoint Server proposé par Microsoft. Ses applications majeures sont la capture, la gestion et l'échange de données de développement produit .Tout aussi simple à déployer et à mettre en œuvre que le produit Office, ProductPoint est en plus « orienté développement de produits ». Il est donc en mesure de gérer de multiples formats de fichiers CAO, des structures de produits, la visualisation sur écrans partagés et les annotations. Cette solution est totalement adaptée aux PME qui peuvent même travailler entre sites distants si chacun d'entre eux est complété de l'outil de GDT PDMLink.

Les orientations futures de PTC ? Un renforcement des liens avec Microsoft (comme l'illustre ProductPoint), la gestion dans WindChill des besoins clients, la prédiction et l'analyse des coûts, la gestion de la conformité environnementale des produits, l'ingénierie conceptuelle et la mécatronique. Une stratégie continuelle donc de croissance à travers la consolidation des fonctions déjà couvertes par l'offre PTC.

Retour sur le contrat EADS

PTC avait invité à ses journées techniques Jean-Luc Mondon, responsable du programme Phenix chez EADS, afin de détailler le contrat remporté en juillet dernier auprès du groupe dans le cadre de sa réorganisation. Le projet Phenix (PLM Harmonization for ENhanced Intergration for eXcellence) a pour objectif d'harmoniser les pratiques PLM au sein d'EADS. Ce chantier d'envergure initié à la suite des déboires rencontrés par le gros porteur A 380 concerne les cinq branches du constructeur européen, à savoir l'aviation civile avec Airbus, les satellites avec Astrium, les hélicoptères avec Eurocopter, ainsi que les avions de transport militaire et les équipements de défense construits sous la marque EADS. Ces différentes divisions utilisent en effet des outils et des processus de développement radicalement différents : Catia V5 (Eurocopter et Airbus), NX de Siemens PLM Software (Astrium), ou encore Métaphase et WindChill.

Jean-Yves Mondon ne manie pas la langue de bois : *« La situation était chaotique entre les différentes unités du groupe et parfois au sein d'une même division. Il arrivait par exemple que plusieurs entités contactent le même fournisseur de logiciels pour chiffrer une prestation, sans concertation entre elles ! D'où une multiplication des ressources semblables, une démarche technique non optimisée et une envolée des coûts. Et puis l'hétérogénéité des outils et des process ne favorisait guère nos échanges de données tant en interne, que vis-à-vis de nos partenaires. Il devenait donc urgent d'harmoniser nos différentes approches et solutions logicielles si nous voulions mener à bien nos prochains projets aéronautiques. D'où le lancement de Phenix et notamment d'un benchmark détaillé pour choisir notre plate-forme de gestion de données collaboratives ».*

Une aubaine pour les éditeurs Dassault Systèmes, SAP, Siemens PLM Software et PTC qui sont montés sur l'appel d'offres mobilisant quelques 70 experts du côté EADS ! Pour la partie Master Product Definition, c'est-à-dire l'infrastructure de gestion de données collaboratives, c'est PTC qui a remporté le marché convoité. Celui-ci porte sur

Richard Harrison, CEO & Président de PTC.

un potentiel de 65 000 utilisateurs internes des outils WindChill... Avec pour chaque utilisateur EADS, environ trois utilisateurs chez les partenaires extérieurs ! Aujourd'hui, le groupe dispose de 23 000 licences des différents outils WindChill. Très satisfait, Richard Harrison, CEO & Président de PTC soulignait que *« si le projet Phenix court encore sur trois ans, les nouveaux programmes d'EADS démarreront avec WindChill pour la partie gestions de données techniques. Ainsi, pour son prochain programme, Eurocopter abandonne les solutions qu'il utilisait jusqu'à maintenant pour passer sous PDMLink... ».*

Peu de temps après, Dassault Systèmes annonçait, lors de ses journées utilisateurs Catia, que c'était sa solution de maquettage numérique qui avait été choisie par EADS. Le groupe aéronautique aurait ainsi décidé de *« généraliser sur l'ensemble de ses entités Catia V5, Delmia pour les process de fabrication et Enovia VPM pour la collaboration autour de la maquette numérique ».* Des annonces donc un peu contradictoires entre les deux éditeurs...

Le spécialiste de la conception électrotechnique IGE+XAO surfait sur la même vague aérienne et signalait de son côté la signature d'un contrat « très significatif » avec Airbus. Celui-ci porte sur la fourniture de son logiciel de CAO See Eletrical Harness couvrant la majeure partie du processus électrique, depuis la définition des équipements, jusqu'à la génération automatique des plans de câblage. Ce contrat qui comporte plusieurs lots court jusqu'à la fin de l'année 2011 *« pourrait atteindre 5 millions d'euros ».* ■