

En près de vingt ans d'existence, SESCOI a su développer une solution complète de CFAO à destination des fabricants d'outillages et de moules et diversifier son panel de clients.

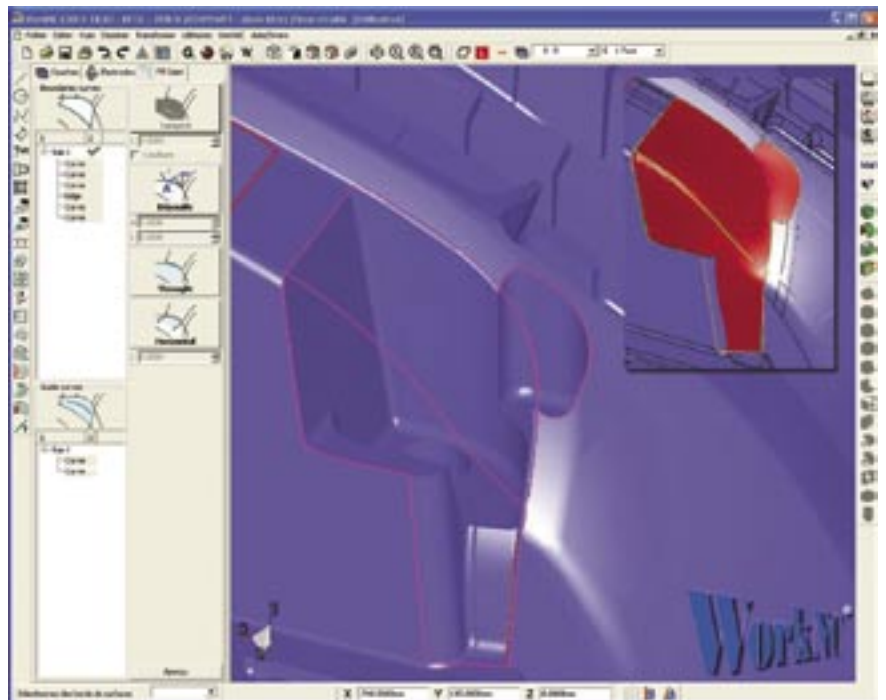
SESCOI : La CFAO des outilleurs

Concevoir, simuler et fabriquer

C'est en 1987 que SESCOI s'est lancé dans l'édition de logiciels, à l'origine sur un noyau de GPAO et de FAO 3D. Pour la petite histoire, son premier client fut le fabricant de matériels de ski Salomon. Depuis, l'éditeur a fait son chemin, avec notamment le rachat de technologies complémentaires, et s'appête à lancer la version 18 de son portfolio d'applications. Aujourd'hui, SESCOI dispose d'une panoplie complète de logiciels, intégrant les aspects d'aide au devis, de modélisation volumique et surfacique, de préparation méthode et programmation des parcours d'usinage. De plus en plus de procédés d'usinage ont été intégrés au cours de l'évolution des versions, avec comme objectif systématique une maîtrise poussée de l'optimisation du process en question. Sa clientèle se situe à 70 % dans le secteur automobile, avec à la fois des sous-traitants, des donneurs d'ordres, des outilleurs ou des prototypistes, PME comme grandes entreprises. Cependant, comme l'explique Catherine Marko, directrice générale de SESCOI France : « Nous avons dû nous adapter à une évolution conjoncturelle très défavorable sur le marché français et européen de l'outillage à destination des constructeurs automobile. Ces derniers ont depuis plusieurs

années exigé de la part de leurs fournisseurs des baisses de prix qui ont mis sur la paille bon nombre de PME confrontées à la concurrence forcée des pays de l'Est et asiatiques. Pour

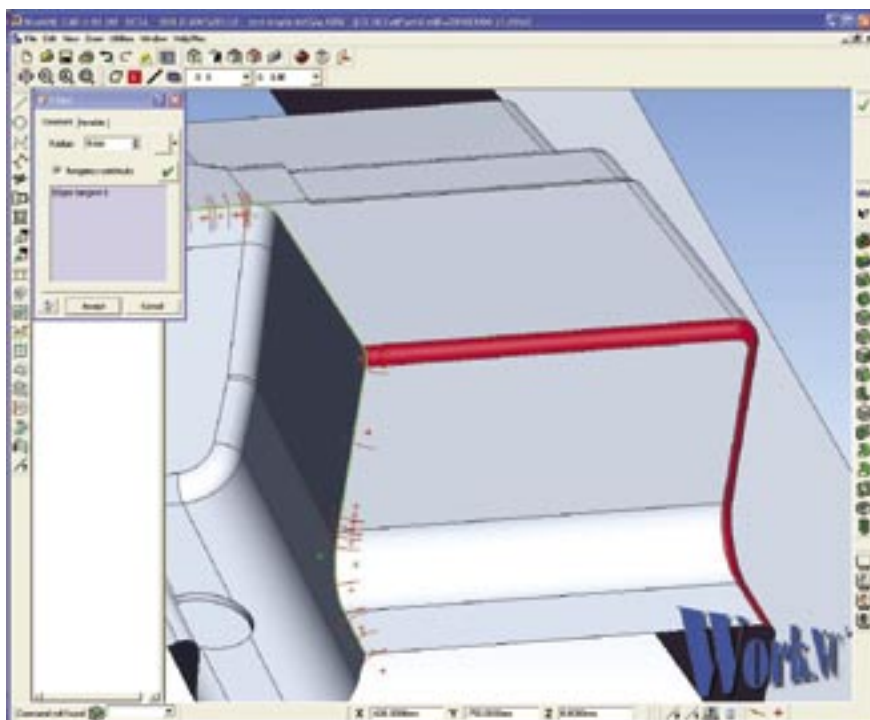
le monde et plus de 6000 licences vendues pour un chiffre d'affaires de 20 millions d'euros en 2004. Premier axe stratégique de l'entreprise : se développer à l'international



Les fonctions de « surface morphing » permettent de boucher très simplement des trous aux géométries complexes.

negocier ce virage, nous avons diversifié notre clientèle et attaqué d'autres secteurs d'activités comme l'aéronautique, les biens d'équipement, etc. Nous avons également développé des solutions plus spécifiques ou plus automatisées afin que nos utilisateurs gagnent en productivité. » L'éditeur annonce plus de 4000 clients dans

et notamment sur le territoire asiatique où elle réalise déjà 40 % de son chiffre d'affaires, ce qui représente son premier marché. Un distributeur des solutions SESCOI vient de lancer son activité en Chine, deux filiales ont également été créées au Japon (depuis 1995), en Inde (en 2003) et dans le Sud-Est asiatique. « Si les



La modélisation solide sera disponible dans la V18 et permettra de modifier plus facilement des géométries provenant des donneurs d'ordres.

Les nouveautés métier de WorkNC-CAD V18

- Une nouvelle commande permet en quelques clics de visualiser les faces en contre-dépouille, ce qui permet de gagner du temps lors de la préparation des usinages ou lors de la préparation de devis en identifiant rapidement les mouvements et aménagement du moule et de la pièce.
- Le « surface morphing » est un ensemble d'outils particulièrement adapté à la préparation des pièces avant usinage et notamment aux « bouchages » des cavités les plus complexes. D'après l'éditeur, la puissance du surface morphing s'illustre par des gains de temps d'un facteur 5 à 10.
- La modélisation solide paramétrique fait son apparition depuis le rachat de l'éditeur Solid Concept. Ainsi, les opérations de raccordement et de conception 3D peuvent s'effectuer sur des modèles ouverts ou fermés. Il est plus simple de modifier des pièces, d'ajouter des congés 3D, d'autant plus que la mise en plan est associative. Par ailleurs, des interfaces natives sont disponibles pour travailler directement sur les modèles des donneurs d'ordres.
- WorkNC-CAD Electrode est un nouveau module permettant la conception et la création des électrodes avec une automatisation poussée des tâches fastidieuses ou répétitives. Notons par exemple des fonctions automatiques pour résoudre les opérations complexes (détection des collisions...). SESCOI annonce jusqu'à 60% de gain de temps sur les phases de création et d'extraction des formes.

ventes en France, comme en Allemagne subissent un recul de l'ordre de 10 %, la Grande Bretagne et l'Espagne restent stables. Cette tendance affichée depuis plusieurs années reflète fidèlement l'état du secteur européen de l'outillage qui subit de plein fouet la concurrence des pays à faible coût de main d'œuvre. »

Second axe stratégique pour SESCOI, renforcer la fiabilité de ses logiciels. D'ailleurs, la version 18 qui sera disponible en septembre est totalement nouvelle et voit son orientation métier renforcée avec la gestion d'un panel plus large de méthodes d'usinage (du 2 au 5 axes, en passant par l'UGV, ainsi que l'érosion à fil), mais également des fonctionnalités intégrées au traitement de fichiers et la prise en charge de machines-outils spéciales. Notons que si la V17 se limite à la modélisation surfacique, la version suivante introduit, elle, la modélisation solide paramétrique. La gamme SESCOI comprend WorkNC, un logiciel de programmation et de simulation d'usinage intégrant des stratégies d'usinage particulièrement avancées comme le tréflage, ou l'ébauche trochoïdale adaptative, WorkNC-CAD, un CAO métier du moule et de l'outillage, enfin, WorkPlan, un progiciel de gestion intégré dédié aux entreprises travaillant à l'affaire.

WorkNC-CAD est un outil de CAO orienté bureau des méthodes, intégrant un modéleur CAO adapté aux besoins des moulistes, outilleurs ou créateurs de prototypes. Il peut être employé seul comme solution de CAO pour dessiner un outillage par exemple ou combiné à WorkNC pour traiter la totalité du cycle de conception/fabrication. Il intègre de nombreuses fonctions métier comme la séparation automatique noyau/matrice fiable dans 99 % des cas, la détermination du plan de joint, l'extension de la courbure de tangence, etc. ■